



БЭККЕР

Авторы: М. А. Сторчевой

БЭККЕР (Becker) Гэри Стенли (2.12.1930, Потсвилл, штат Пенсильвания – 3.5.2014, Чикаго), амер. экономист. Окончил Принстонский ун-т (1951), продолжил образование в Чикагском ун-те, где в 1955 получил докторскую степень. Преподаватель Чикагского (в 1954–57, с 1969) и Колумбийского (1957–69; проф. с 1960) ун-тов. В 1985–2004 Б. – ведущий популярной колонки «Взгляд экономиста» в еженедельном ж. «Business Week». В 1987 президент Амер. экономич. ассоциации.

Б. – один из авторов теории [человеческого капитала](#), гл. представитель т. н. экономического империализма. По мнению Б., экономич. подход к анализу поведения – универсальный аналитич. инструмент, применимый к любой области человеческого выбора. Соответственно, всякий человеческий поступок, даже если он кажется иррациональным, рассматривается как рациональный выбор, осуществляемый с учётом затрат и выгод (см. Дж. Коулмен, [Рационального выбора теории](#)). Б. последовательно применил свою методологию к нескольким сферам: 1) дискриминационное поведение (выбор работодателей анализируется с учётом разницы в доходах обычного работника и представителя меньшинства); 2) поведение в сфере образования (различия в заработной плате связываются с продолжительностью и стоимостью обучения); 3) криминальное поведение (представляется как выбор между потенциальным выигрышем и риском получить наказание; парадоксальный, но экономически безупречный вывод из этой модели – обществу невыгодно сокращение преступности до нуля); 4) поведение в семье и браке [семья рассматривается как экономич. организация, созданная с целью повышения общего уровня благосостояния супругов путём использования сравнит. преимуществ (см. [Сравнительных преимуществ теория](#))] и инвестирования в специфич. человеческий капитал; распределение общего количества благ в браке между супругами объясняется с помощью оригинальной модели ценообразования на «брачных» рынках; дети моделируются как отд. вид благ, который требует расходов, а количество детей подчиняется стандартной модели потребительского выбора]; 5) потребительское поведение (Б. предложил новую теорию потребления, в которой стирается грань между работой и досугом; последний трактуется как многообразные виды деятельности по производству полезности).

Несмотря на мировое признание [Б. – лауреат нескольких премий амер. науч. сообществ, Нобелевской пр. (1992)] экономич. подхода Б. к изучению неэкономич. человеческого поведения и очень высокий уровень цитируемости его работ, существуют и критич. оценки творчества Б. со стороны как социологов (Р. Сведберг, Швеция; П. Бурдьё и др.), так и экономистов (М. Блауг, Великобритания; Д. Макклоски, США, и др.), связанные с использованием чрезмерно усложнённого математич. аппарата для объяснения тривиальных процессов, односторонней склонностью к рационализации поведения и т. п.

Литература

Соч.: The economics of discrimination. Chi., 1957; Human capital. N. Y., 1964; A treatise on the family. Camb. (Mass.), 1981 (частично на рус. яз.; см.: Выбор партнера на брачных рынках // THESIS: теория и история экономических и

социальных институтов и систем. 1994. № 6); Теория распределения времени // Вехи экономической мысли. СПб., 1999. Т. 3; Преступление и наказание: экономический подход // Истоки. 2000. № 4; Человеческое поведение: экономический подход. М., 2003.

Лит.: Васильев В. С. У времени в плену: российские реалии и теория Г. Беккера // США. 1996. № 4; Капелюшников Р. И. Вклад Г. Беккера в экономическую теорию // Беккер Г. Человеческое поведение: экономический подход. М., 2003.