



ДОХО́ДЫ НАСЕЛÉНИЯ

Авторы: А. А. Ткаченко

ДОХО́ДЫ НАСЕЛÉНИЯ, совокупность денежных и натуральных поступлений, получаемых населением (семьёй, домохозяйством) из разных источников в течение определённого периода (в статистике обычно год или месяц) и расходуемых на потребление, накопление, разл. налоги и сборы. По классификации ООН к Д. н. относятся все поступления, получаемые гражданами, в т. ч. от операций, связанных с капиталом отд. лиц, включая операции, которые они осуществляют в качестве владельцев некорпорированных предприятий.

В междунар. статистике Д. н. классифицируются по следующим видам: первичные доходы; доходы от собственности; текущие трансферты и пр. полученные блага. К первичным доходам относятся вознаграждение работников, доходы членов производств, кооперативов и валовые предпринимательские доходы некорпорированных предприятий. По рекомендации ООН к вознаграждению работников относят заработную плату в денежной и натуральной форме, а также взносы предпринимателей в разл. системы социального и пенсионного страхования. В тех странах, где невозможно организовать учёт предпринимательских взносов на страхование работников, данный пункт может быть исключён. Доходы от собственности включают условную квартирную плату владельцев жилищ, исчисленную как если бы они её платили, проценты, дивиденды и ренту. Под текущими трансфертами и пр. полученными благами понимают пособия по социальному страхованию, пенсии и выплаты по страхованию жизни, др. трансферты, в т. ч. и в натуральной форме. Сумма вышеназванных показателей представляет собой общие доходы граждан (*домохозяйств*). После вычета из них прямых налогов, взносов на социальное страхование, в пенсионные фонды, др. обязательных платежей и добровольных взносов населения образуются общие, имеющиеся в распоряжении граждан (домохозяйств) доходы, которые могут быть направлены на конечное потребление товаров и услуг и на накопление семьи и отд. лица. Эти Д. н. относятся к категории располагаемых доходов, применяемой в [национальных счетов системе](#) вместо категории конечных доходов, применяемой ранее отеч. статистикой.

Д. н. подразделяются на реальные и номинальные. Номинальные доходы – денежная оценка в текущих ценах полученных доходов. Реальные доходы отражают количество благ, которое может быть приобретено на имеющиеся в распоряжении отд. человека или семьи номинальные доходы. Реальные доходы – важнейший показатель уровня жизни населения и удовлетворения его потребностей; в РФ рассчитываются с 1992, по субъектам Рос. Федерации – с 1995. Для отражения динамики реальных Д. н. применяются пересчёт номинальных доходов в соответствии с индексом потребительских цен, а также разл. потребительские бюджеты, показывающие стоимость определённого набора товаров и услуг.

Статистика Д. н. основана на обследовании бюджетов домохозяйств и показывает структуру населения в зависимости от получаемых доходов: определяются доходы 10% наиболее бедного населения и 10% наиболее богатого населения; степень дифференциации населения по доходам; число лиц с доходами ниже прожиточного минимума. В РФ по итогам обследования в 4-м квартале 2005 1% домохозяйств имели доходы менее 500 руб. на душу, 3,8% – ниже 1000 руб., соответственно в них проживало 1,2% и 4,9% нас. Самая высокодоходная группа

(св. 6500 руб.) насчитывала 32,1% домохозяйств, или 27,8% нас.; остаётся ещё 7,5% домохозяйств, имеющих доходы в 2 раза ниже прожиточного минимума. Источниками данных о Д. н. являются также переписи населения, статистика подоходных налогов, статистика социального страхования, выборочные обследования. В РФ выборочные обследования домашних хозяйств проводятся ежеквартально и охватывают ок. 50 тыс. домохозяйств. Информац. базой для построения выборки служит микроперепись 1994. Благополучие населения оценивается по денежным доходам, денежным расходам и валовым доходам, а все домохозяйства группируются по децильным группам доходов, по группам доходов ниже прожиточного минимума и интервальному распределению в зависимости от уровня благополучия. По обследованию 2005, доля домохозяйств с доходами ниже прожиточного минимума продолжала снижаться небольшими темпами (1–2%) и в кон. 2005 составила 22%, при этом в городах этот показатель – 19%, в сельской местности – 33%.

Для обобщённой характеристики положения социально-экономич. групп общества по получению и использованию доходов строят таблицы связей между статистикой распределения и агрегированными нац. счетами и балансами.

Важнейшие характеристики Д. н.: неравенство в доходах, неравномерность их распределения, концентрация и дифференциация доходов. Неравенство отражает кривая Лоренца, показывающая отклонение фактич. распределения доходов между группами населения (семьями) от равномерного распределения. В статистике чаще публикуется индекс Джини (см. [Джини коэффициент](#)), отражающий концентрацию доходов, величина которого может варьировать от 0 до 1, увеличиваясь с ростом неравномерности распределения доходов в обществе, и коэф. фондов (коэф. дифференциации), показывающий различия между 10% самого высокодоходного и 10% самого низкодоходного населения. В более эгалитарном обществе, т. е. с меньшим социально-экономич. неравенством, общий экономич. рост, увеличение ВВП на душу населения ведёт к большему прогрессу в доходах населения, к уменьшению бедности. Так, по оценкам экспертов, годовой рост ВВП на душу населения в размере 10% снизил бы нищету по доходам на 30% в стране при коэф. Джини 0,25 и только на 10% в стране с коэф. Джини 0,50. Об этом свидетельствуют и данные за длительный период развития: в Великобритании темп прироста доходов на душу населения для 20% самых бедных был в 7 раз ниже темпов прироста ВВП на душу населения (1968–88), в Бразилии – в 3,9 раза (1971–89), в Швеции, напротив, темп прироста доходов беднейших был в 2,9 раза выше темпов прироста ВВП на душу населения (1970–81). О степени эгалитарности рос. общества можно судить по следующим данным: по валовому нац. доходу на душу населения Россия занимала (2003) 16-е место в мире, по среднедушевому доходу – лишь 97-е. Россия резко отличается от развитых стран мира наличием высокой доли среди крайне бедного населения (с доходом в 2 раза и более ниже прожиточного минимума, 2005) лиц трудоспособного возраста: мужчин в возрасте 31–59 лет (17,6%), женщин – 31–54 лет (20,0%).

Экономич. реформы в странах с переходной экономикой привели к резкому падению ВВП, объёмов производства и Д. н.; влияние экономич. спада на Д. н. оказалось сильнее, чем прогнозировалось. Такая важная составляющая Д. н., как реальная заработная плата, снизилась к 1996 (по отношению к 1989) в Чехии почти на 8%, в Польше на 27%, в Болгарии на 42%, в РФ на 56%, в Украине на 63%, в Литве на 67%.

Сравнение стран с разным уровнем развития, разл. структурой населения, составом семей и т. п. непосредственно по Д. н. затруднительно, поэтому междунар. организации применяют для оценки уровня жизни

показатель ВВП на душу населения в долларах США с учётом *паритета покупательной способности валют*. Разрыв между странами по этому показателю в кон. 1990-х гг. был огромным: показатель развивающихся стран был в 6,2 раза ниже показателя группы промышленно развитых стран, а наименее развитых стран – в 19,1 раза. Наиболее высокий показатель ВВП на душу населения был в 2002 в Люксембурге (52,2 тыс. долл.), США (36,2 тыс. долл.); высокий уровень также отмечался в такой нефтедобывающей стране, как Кувейт, и в государстве Юго-Вост. Азии – Сингапуре; среди стран с переходной экономикой самый высокий показатель был в Словении (17,1 тыс. долл., 2001).

В РФ статистич. информация о доходах, кроме обследований бюджетов домашних хозяйств, поступает из единовременных выборочных обследований, единовременного учёта заработной платы, отчётов предприятий и учреждений по обслуживанию населения, баланса денежных доходов и расходов населения; с 1992 регулярно публикуются данные об абсолютной численности населения с доходами ниже прожиточного минимума; в структуре денежных Д. н. рос. статистикой выделяются оплата труда, социальные трансферты и доходы от собственности, предпринимательской и др. видов деятельности (с 1995 доходы от собственности и от деятельности учитываются отдельно) (табл. 1).

В оплату труда включаются все выплаты социального характера. В период экономич. кризиса Д. н. в РФ сокращались, т. к. в стране наблюдалась высокая инфляция; наиболее адекватным показателем Д. н. являются реальные денежные доходы, т. е. за вычетом обязательных платежей и с учётом индекса потребительских цен.

Важная характеристика Д. н. – распределение населения по группам с разл. среднедушевым доходом; в рос. статистике в период перехода к рынку публиковались в отд. годы данные о распределении по 9–21 группе, но наиболее оперативная информация, в т. ч. годовая, публикуется по пяти 20%-ным группам, хотя общепринято во всех странах выделять 10 децильных групп. С 2002 стали публиковаться данные о распределении бедного и крайне бедного населения среди разл. групп экономически активного и неактивного населения.

В 1-й пол. 1990-х гг. в РФ точкой самого глубокого кризиса в Д. н. можно считать 1994, когда резко сократилась и покупательная способность денежных Д. н. Сокращение покупательной способности продолжалось до 1999, когда, напр., по сравнению с 1990 уровень этой способности составил: по говядине – 51%, по маслу животному – 43%, по рыбе свежей – 31%. Период 1990-х гг. характеризовался усилением расслоения населения по доходам, которое, после некоторого ослабления в нач. 2000-х гг., опять возросло в 2004–06 (табл. 2). В РФ, кроме того, продолжает усиливаться региональная дифференциация Д. н., что в условиях низкой территориальной мобильности населения, в т. ч. рабочей силы, вызывает целый ряд негативных социальных последствий. Так, при среднем по стране объёме денежных Д. н. в 8023 руб. на душу населения (2005) в Ямало-Ненецком и Ненецком автономных округах они составляли 266–265%, а в Усть-Ордынском Бурятском автономном округе – лишь 27,6%, в Республике Калмыкия – 30%, в Республике Ингушетия – 30,9%.

Таблица 1. Структура денежных доходов населения РФ (всего = 100 %)

1990 1991 1994 1999 2000 2002 2003 2004 2005

Оплата труда	74,1	59,7	46,4	66,5	62,8	65,8	63,9	65,0	63,4
Социальные выплаты	14,7	16,3	13,5	13,1	13,8	15,2	14,1	12,8	12,8
Доходы от собственности	2,5	12,8	4,5	7,1	6,8	5,2	7,8	8,3	10,3
Доходы от предпринимательской деятельности и др.	8,7	11,2	35,6	13,3	16,6	13,8	14,2	13,9	13,5

Таблица 2. Показатели дифференциации доходов населения РФ

	1991	1994	1999	2000	2001	2002	2003	2004
Доля группы населения с наименьшими доходами (20%-ная группа)	11,9	5,3	6,2	5,9	5,7	5,5	5,4	5,5
Доля группы населения с наивысшими доходами (20%-ная группа)	30,7	46,3	47,3	46,7	45,8	46,2	46,7	46,4
Индекс Джини	0,260	0,409	0,396	0,395	0,397	0,403	0,403	0,405
Соотношение средней зарплаты по 10%-ным группам (высшая и низшая)	Нет данных	23,4	32,1	34,0	30,5	30,1	26,4	30
Соотношение доходов 10%-ных групп с высшими и низшими доходами	4,5	15,0	14,5	13,9	14,0	14,5	15,2	14,8

Литература

Лит.: Политика доходов и заработной платы / Под ред. Н. А. Ананьева. 2-е изд. М., 2004; Болотин Б. Разрыв в доходах населения: данные мировой статистики // Мировая экономика и международные отношения. 2005. № 7.